



สวทช.
NSTDA

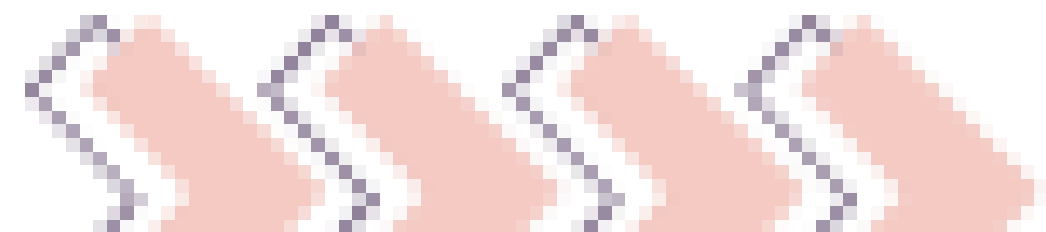


โรงเรียนปายวิทยาคาร

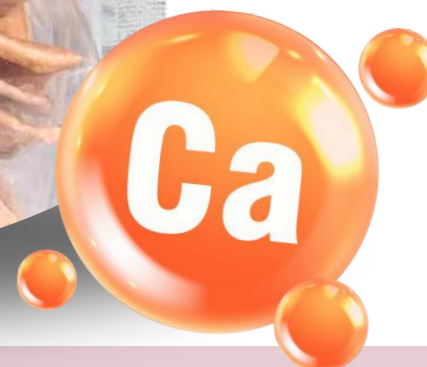
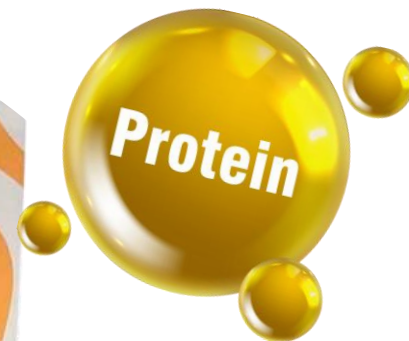
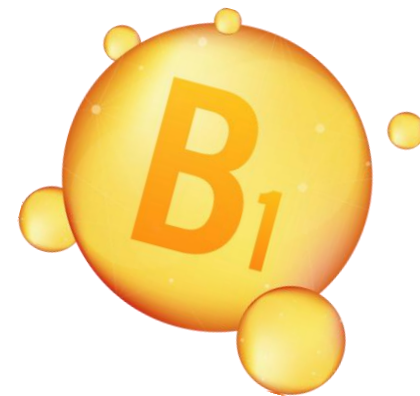


Tiger Cracker

ข้าวแฉะถั่วลายเสืออบกรอบ



แก้ปัญหา



BCG x TIGER CRACKER

B Bioeconomy เศรษฐกิจชีวภาพ

เรานำข้าวแคมมาแปรรูปจากข้าวแคมแบบดั้งเดิมที่มีขนาดใหญ่ให้มีขนาด

เล็ก รับประทานง่ายมากขึ้น เมื่อมีขนาดเล็กจึงสามารถผลิตได้มากขึ้น

สนับสนุนเกษตรกรในการปลูกข้าวแคมและผู้สูงอายุที่ไม่มีรายได้

C Circular economy เศรษฐกิจหมุนเวียน

นำถั่วลายเสือแตกหักที่ไม่สามารถนำไปจำหน่ายได้มาใช้ในการทำ

ผลิตภัณฑ์ และยังช่วยเพิ่มคุณค่าทางอาหารให้กับผลิตภัณฑ์

G Green economy เศรษฐกิจสีเขียว

ใช้ทุกส่วนของถั่วลายเสืออย่างคุ้มค่า เพื่อเป็นการลดการเผาไหม้ใน

จังหวัดแม่ฮ่องสอนโดยเลือกใช้พลังงานแสงอาทิตย์ทดแทนการใช้

พลังงานไฟฟ้าเพื่อลดคาร์บอน



นวัตกรรม

การแปรรูปข้าวแคบแบบดั้งเดิมให้มีขนาดเล็กและพอดีคำและ
เพิ่มโปรตีนจากถั่วลายเสือเพิ่มขึ้น

+



=



ข้าวแคบ



มีโปรตีนประมาณ 2 กรัม ต่อ 100 กรัม

และมีขนาดใหญ่

ข้าวแคบถั่วลายเสือ



มีโปรตีน 5 กรัม ต่อ 100 กรัม

ซึ่งเป็น 2.5 เท่าของข้าวแคบปกติ

และมีขนาดเล็กพอดีคำ

TIGER CRACKER

พลังงาน 192 กิโลแคลอรี

ไขมัน 9.02 %

โปรตีน 4.9 กรัม

คาร์โบไฮเดรต 34 กรัม

โซเดียม 0.02 %



ข้าวแฉับโปรตีนจากถั่วลายเสือ
เป็นอาหารเพื่อสุขภาพ

คุณค่าโภชนาการ

- ส่วนผสม
- ถั่วลายเสือ
 - แป้งข้าวเจ้า
 - แป้งข้าวเหนียว
 - เกลือ

ข้อมูลด้านหลัง

45 กรัม 192 กิโลแคลอรี

ไขมันทั้งหมด 9.02 %

โปรตีน 4.9 กรัม

คาร์โบไฮเดรตทั้งหมด 34 กรัม 75.47 %

น้ำตาลทั้งหมด 0 กรัม

โซเดียม 0.02 %

ข้อมูลหน้าซอง

ต่อ 1 ซอง

พลังงาน 192 กิโลแคลอรี

น้ำตาล 0 กรัม 0 %

ไขมัน 4.06 กรัม 1.82 %

โซเดียม 10 มิลลิกรัม 0.5 %

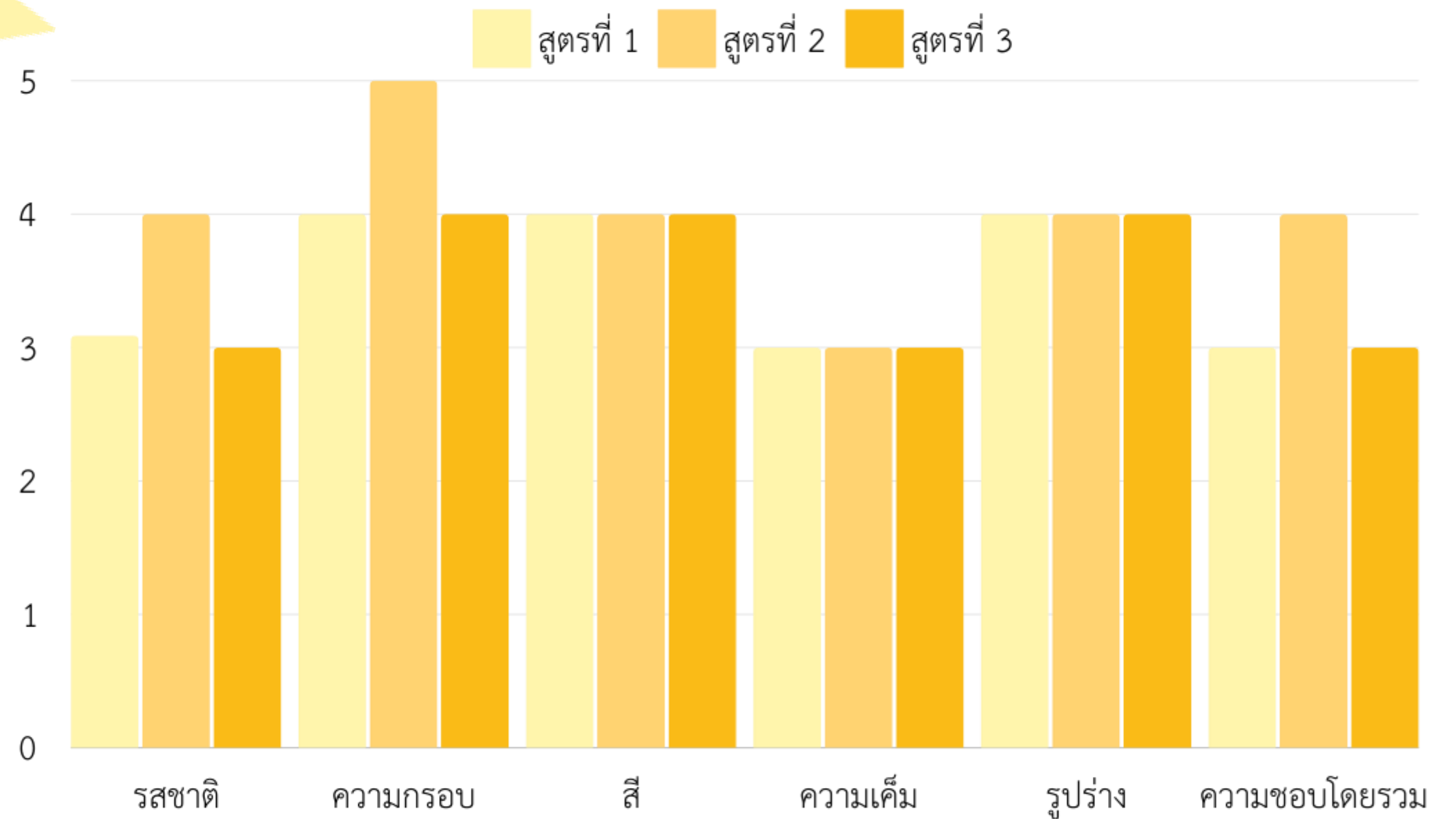
กลุ่มเป้าหมาย

กลุ่ม GEN Y ที่

รักสุขภาพและกลุ่มคน

ที่แพ้กลูเตน

แบบสำรวจความพึงพอใจต่อข้าวแคบ 3 สูตร



ต้นทุนในการผลิต

ต้นทุนการผลิต	230.64 บาท
ค่าแรงในการผลิต	400 บาท
ค่าใช้จ่ายในการผลิต	86.96 บาท
ค่าแพ็คเกจและชองกันชื้น	374.40 บาท
รวม	1,092.10 บาท

ราคาขาย	35 บาท
ต้นทุนต่อถุง	15.17 บาท
กำไรต่อถุง	19.83 บาท
คิดเป็นเปอร์เซ็นต์	130.72%



ราคาจำหน่าย



ถุงละ 35 บาท

ต้นทุน

15.17 บาท

กำไร

19.83 บาท

ต้นทุน/เดือน

32,767.2 บาท

กำไร/เดือน

42,832.8 บาท

เริ่มผลิตสินค้า 2,160 ถุง/เดือนต่อพนักงาน 1 คน

รายได้จากการขาย/เดือน 75,600 บาท

Competitive Analysis



35



20

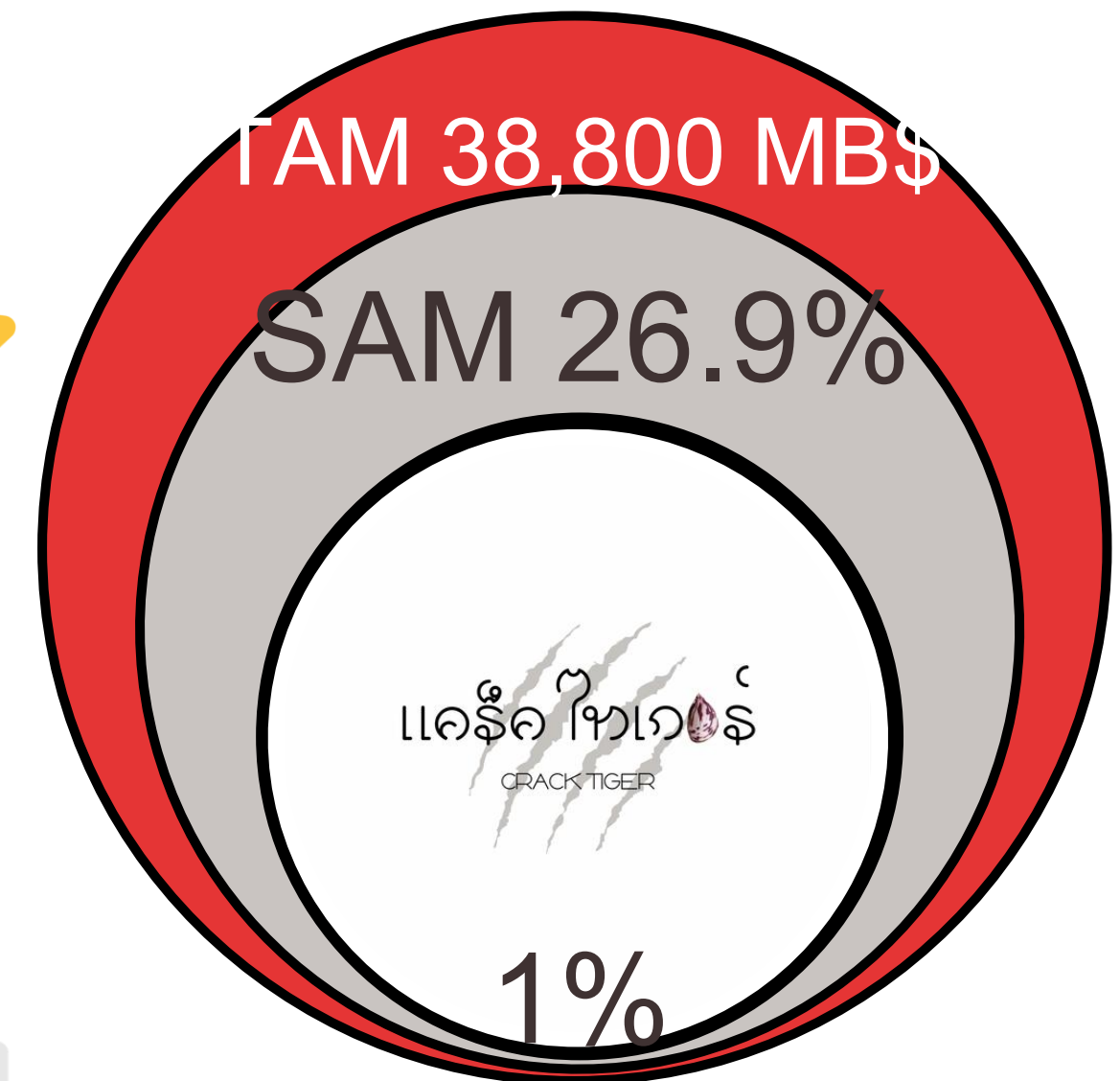


20

น้ำหนัก	45	54	60
Total	192	150	150
พลังงาน	1000 Kcal ✓	1100 Kcal	1500 Kcal
ไขมัน	10g	10g	10g
cholesterol	0g	0g	0g
protein	4g ✓	2g	2g
carbohydrates	75g	7	6
Sodium	0.62g ✓	0g	0g

โอกาสการเติบโตทางธุรกิจ

38,800 MB\$
ล้านดอลลาร์สหรัฐ



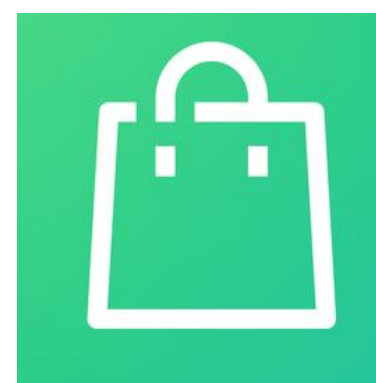
OKR

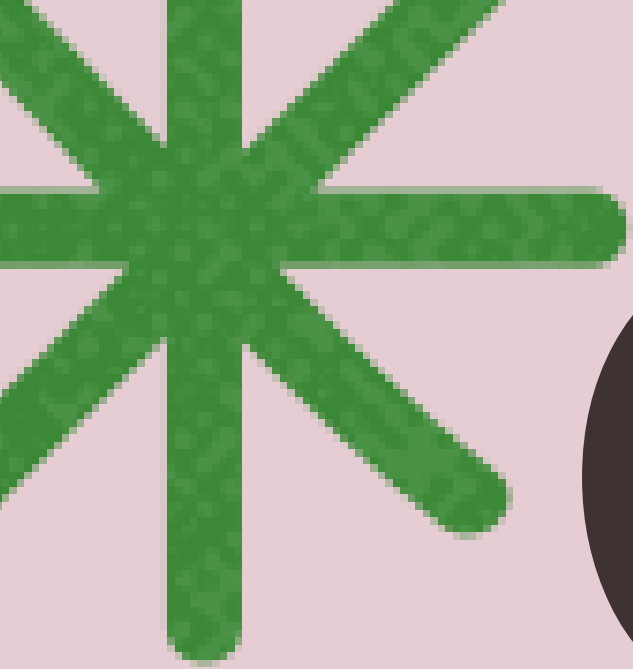
การตลาดในอนาคต

B2B



B2C





Goal plan

ES

2025

- Concept
- ออกแบบบรรจุภัณฑ์

Idea

- วิจัยข้อมูลทางโภชนาการ
- ตรวจสอบอายุการเก็บรักษา
- ขออนุญาต อย
- ขายออนไลน์กับออฟไลน์

2026

G

- Carbon Credits



- ส่งขายทั่วประเทศ

BC

SDGs

ทีม TIGER CRACKER



นางสาวณัฏฐา ภาพันธ์



นางสาวเมธิกาญจน์ ตาแก้ว



นางสาวพิมพ์ชนก อินทนนท์



Tiger Cracker

เคี้ยวสนุก สุขภาพดี มีโปรตีน



ช่องทางการสั่งซื้อ

